

SEMINAR

ABILITĂȚI DE NEGOCIERE ȘI CONVINGERE

Durata: 8 ore academice

Participanți: asistenți judiciari, grefieri, șefi secretariate

Organizator: Institutul Național al Justiției

26 octombrie 2018, ora 09:00

mun. Chișinău, str. S.Lazo 1

AGENDĂ

08:45 – 09:00	Înregistrarea participanților
09:00 – 10:30	<p><i>Cuvânt de salut</i> Ecaterina POPA, șef Secție instruire continuă, director de modul „ Abilități de comunicare și dezvoltare personală”, formator INJ</p> <ul style="list-style-type: none"> • Prezentarea trainerilor și programului zilei; • Asumarea responsabilități: Ce dau? Ce vreau? • De la cine încep negocierile și tacticile de convingere? • Definiția negocierilor <p>Formatori: Camelia GRAUR, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND); Valeriu CERNEI, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND)</p>
10:30 - 10:45	Pauză
10:45 – 12:15	<p>Ce înseamnă a reuși în negociere? Exercițiu de simulare a negocierilor</p> <p>Formatori: Camelia GRAUR, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND); Valeriu CERNEI, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND)</p>
12:15 - 13:15	Prânz
13:15 – 14:45	<p>Tactici de negociere și convingere. Cum menținem o etică în procesul de negociere. Adresarea întrebărilor în cadrul negocierilor</p> <p>Formatori: Camelia GRAUR, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND); Valeriu CERNEI, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND)</p>
14:45 - 15:00	Pauză
15:00 - 16:30	<p>Regulile de aur în negocieri și procese de convingere. Tipuri de negociatori</p> <p>Formatori: Camelia GRAUR, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND); Valeriu CERNEI, formator, Academia Nicolae Dumitrescu (AND)</p>
16:30 - 16:40	Concluzii. Încheierea seminarului